

41medical ist spezialisiert auf die Entwicklung von Medizinprodukten mit Kernkompetenzen in den Bereichen Traumatologie, Wirbelsäulenchirurgie, Orthopädie und Sportmedizin.

Zur Ergänzung unseres Teams, suchen wir eine selbständige und belastbare Persönlichkeit mit Leidenschaft für die Medizintechnik im Bereich Sales & Marketing.

Unser/e neue/r Sales & Marketing Manager/in wird sehr eng mit allen internen Stellen sowie externen Kunden (Ärzte, Firmen etc.) interagieren. Die herausfordernde Chance, unsere Sales & Marketing Abteilung in einem jungen dynamischen Umfeld mit Entwicklungspotential aufzubauen, macht diese Position besonders interessant.

## Sales & Marketing Manager (w/m) 100%

### IHRE AUFGABEN

- Analyse von Markttrends, Wettbewerbern und Kundenbedürfnissen um Strategien zu entwickeln
- Erstellung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Steigerung des Umsatzes
- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen um langfristige Partnerschaften zu etablieren
- Durchführen von Produktvorführungen und -schulungen für Kunden und Vertriebspartner
- Entwicklung von Marketingmassnahmen, um die Markenbekanntheit zu steigern und neue Kunden zu gewinnen
- Zusammenarbeit mit dem Entwicklungsteam, Feedback vom Markt und von Kunden weitergeben um die Produktentwicklung zu unterstützen
- Verwaltung des Budgets für Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- Präsenz auf Branchenveranstaltungen, um das Netzwerk zu pflegen und neue Geschäftsmöglichkeiten zu schliessen
- Entwicklung von Online-Marketingstrategien, Social Media SEM (Search Engine Marketing) und E-Mail-Marketing
- Unterstützung bei der Lösung von Kundenproblemen und Bearbeitung von Beschwerden

### IHR PROFIL

- Techniker mit Abschluss in Betriebswirtschaft, Marketing oder einem verwandten Bereich
- Nachgewiesene Erfahrung im Sales und Marketingmanagement in der Medizintechnik- oder Gesundheitsbranche
- Motiviert und bestrebt Neues zu gestalten und neue Wege zu finden
- Hervorragende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, mit der Fähigkeit, auf verschiedenen Ebenen zu interagieren
- Flair und gute Zwischenmenschliche Fähigkeiten um Kunden für sich zu gewinnen
- Team- und Begeisterungsfähigkeit, Flexibilität und Ausdauer
- Gute Kenntnisse in der Produktentwicklung und der mechanischen Produktion von Vorteil
- Sehr gute Microsoft Office Anwenderkenntnisse
- Selbständige, zielorientierte und umsetzungsstarke Arbeitsweise
- Offen für Veränderungen
- Sehr gute Präsentations-, Organisations-, Vorbildqualitäten
- Sehr gute Deutsch-, Englisch- und bevorzugt Französischkenntnisse in Wort und Schrift
- Bestehendes Netzwerk in der Medizintechnikindustrie
- Wohnort in der Schweiz

### WIR BIETEN

- Ein kompetentes, kollegiales und sympathisches Team
- Die Chance, am Puls der Medizintechnik mit neuen Produkten und Lösungen zu arbeiten
- Ein Unternehmens-Umfeld welches Sie als fachlich versierte, engagierte und initiative Persönlichkeit mitgestalten können
- Unterstützung für berufs begleitende Weiterbildungen
- Attraktive Anstellungsbedingungen mit überdurchschnittlichen Sozialleistungen
- Möglichkeiten am Erfolg der Firma teilzuhaben bei entsprechender Leistung
- Flexibles Arbeitszeitmodell

## KONTAKT

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung per E-Mail an [bewerbungen@41medical.com](mailto:bewerbungen@41medical.com)

41medical berücksichtigt keine Bewerbungen die über Dritte (Vermittler etc.) zustande kommen.